

Assistant(e) commercial(e) France - CDI

Mobidiag développe des solutions moléculaires innovantes pour le diagnostic des maladies infectieuses et des résistances aux antibiotiques. Avec sa large gamme de tests et d'instruments basés sur une technologie de PCR bien établie, Mobidiag permet une détection rapide et économique des bactéries, parasites, virus et résistances antibiotiques les plus courants pour répondre aux exigences des laboratoires de microbiologie. Mobidiag a son siège social à Espoo, en Finlande, avec des filiales en France, en Suède et au Royaume-Uni. Pour plus d'informations sur Mobidiag, rendez vous sur www.mobidiag.com.

Nous recherchons actuellement un poste d'Assistant(e) commercial(e) pour rejoindre notre équipe ventes en pleine croissance en France. Le poste est basé au siège Mobidiag France (rue de Charonne, Paris 11).

Rattaché(e) à la Directrice des ventes France, vous travaillerez en collaboration avec l'équipe Sales/Support/Marketing et vos missions principales seront les suivantes :

- Assurer la gestion des commandes (réponse aux clients, éléments de facturation et de livraison)
- Assister le Commercial et l'Ingénieur d'Application terrain (suivi des clients, service Cloud)
- Assurer le standart téléphonique
- Gestion administrative des Appel d'Offres
- Actualiser les bases de données (produits référencés, prévision de vente, cumul de commandes)
- Gestion des stocks Support/Sales/Marketing
- Assurer la logistique des envois instruments et préparation des dossiers applicatifs
- Participer aux actions de promotions (relances commerciales, logistique congrès)
- Répondre à toutes les demandes internes et externes relatives aux dossiers en cours

Vous présentez une formation supérieure type BAC Pro, BAC+2 ou +3 Gestion-administration. La connaissance de la biologie médicale, des services de microbiologie et des biotechnologies ainsi que la maîtrise des outils informatiques sont souhaitées. Compréhension de l'Anglais (écrit et parlé).

Le succès de Mobidiag repose sur notre excellence technique, l'enthousiasme et l'investissement de nos employés. Nous favorisons le bien-être de tous nos employés et souhaitons maintenir à l'avenir le mélange de professionnalisme et d'esprit d'équipe.

Mobidiag recherche un candidat rigoureux, organisé, réactif et à l'écoute des besoins du client.

Vous êtes reconnu pour votre capacité à travailler en équipe, votre engagement et votre sens aigu du service et du contact (multiples interlocuteurs) qui vous permettront de vous épanouir et d'évoluer au sein de la société Mobidiag.

Pour plus d'information, veuillez contacter Nathalie Vandenbroucke par courrier à l'adresse suivante : nathalie.vandenbroucke@mobidiag.com ou par téléphone au 07.50.15.50.81. Utiliser la référence "Assistant Commercial" dans l'objet du message.